

## PROGRAMME DE LA FORMATION

# APPRENDRE À ENTREPRENDRE

- > Lancer une start-up
- > Créer une TPE
- > Racheter une entreprise (TPE ou PME)

Apprenez les pratiques des entrepreneurs expérimentés

## RESPONSABLE DU PROGRAMME ENTREPRENEURS DE LNF



Pierre PUIER

### Parcours professionnel :

- 12 ans de private equity
- 5 sociétés créées
- Actuellement Président fondateur de LNF :  
Ed-Tech de 40 personnes (croissance > 30% par an)

### Exemples de sociétés rachetées en LBO ou créées :

- La Sommelière, Finaxy Group, Socopa Développement, Maisons du Midi, Yvan Beal, S2R, Bernet, RAM chevilles et fixations, Weiss France...
- Peter Franklin, S2T ingénierie de la construction durable,...

# La formation traite en détail des 4 chemins entrepreneuriaux

PARTIE 1 : Lancer une start-up

PARTIE 2 : Racheter une TPE (très petite entreprise - CA < 2 millions €)

PARTIE 3 : Racheter une PME (petite et moyenne entreprise)

PARTIE 4 : Créer une TPE (créer une entreprise en partant de zéro)

Pour chaque chemin, la formation vous expose les pratiques des entrepreneurs expérimentés et vous apprend à faire comme eux.

## Partie 1: Lancer une start-up

- Savoir préparer un projet :
  - Partir d'une idée ou d'un problème à résoudre,
  - Tester réellement sa pertinence,
  - Suivre pas à pas les méthodes de ceux qui ont déjà lancé des start-up,
  - Construire un projet solide en partant de son idée initiale.
- Savoir lancer une start-up :
  - Comprendre en quoi ça consiste réellement,
  - Visualiser et anticiper les étapes à passer,
  - Se concentrer sur les bons sujets à chaque étape,
  - Identifier quand le projet ralentit et quelles actions mettre en place,
  - Savoir en quoi consiste le pivot et à quel moment il faut l'envisager,
  - Mesurer le niveau de difficulté de ce type de projet entrepreneurial.

## Partie 2: Racheter une TPE

- Savoir préparer un projet :
  - Comprendre le marché du rachat des TPE,
  - Estimer correctement le coût de son projet,
  - Utiliser une méthode efficace pour obtenir la TPE que l'on recherche,
  - Régler le problème du financement,
  - Préparer solidement son projet de rachat de TPE.
- Réussir à obtenir une TPE :
  - Déployer le projet préparé en amont pour racheter sa TPE,
  - Reproduire la pratique de ceux qui ont déjà réussi à racheter plusieurs fois des TPE,
  - Connaître le niveau de difficulté de ce type de projet,
  - Avoir une probabilité suffisamment forte d'obtenir sa TPE.

## Partie 3: Racheter une PME

- Savoir préparer un projet :
  - Comprendre le marché du rachat des PME,
  - Disposer d'une méthode alternative et efficace pour réussir à obtenir la PME que l'on souhaite,
  - Estimer le coût de ce projet,
  - Régler la question du financement même sans capital important,
  - Préparer entièrement un projet permettant d'obtenir sa PME dans des délais raisonnables ;
- Réussir à obtenir une PME :
  - Déployer entièrement le projet préparé en amont,
  - Reproduire les méthodes de ceux qui ont déjà racheté des PME,
  - Avoir une forte probabilité de réussir son projet.

## Partie 4: Créer une TPE

- Savoir préparer un projet :
  - Préparer correctement la création de son entreprise en partant de zéro,
  - Disposer d'une méthode efficace et éprouvée pour y parvenir et la suivre pas à pas,
  - Sécuriser son salaire dès le départ du projet,
  - Mesurer la difficulté de ce type de projet et savoir s'il correspond ou non à son niveau actuel.
- Savoir créer sa TPE :
  - Déployer entièrement le projet préparé en amont,
  - Reproduire les méthodes de ceux qui ont déjà réussi à créer plusieurs TPE,
  - Avoir une forte probabilité de réussir son projet.

# MODALITÉS DE LA FORMATION

## ULTRA-CONCENTRÉE

- 15 à 30 heures selon votre vitesse.

## 100% À DISTANCE

- Pas d'horaires imposés. Vous vous connectez quand vous voulez.
- Vous suivez les modules qui vous intéressent, à votre rythme.

## TARIF & PRISE EN CHARGE



- 1800 euros (tva non applicable)
- La formation est éligible au CPF : nos conseillers vous renseigneront à ce sujet.
- La formation est également en accès direct sur notre site (paiement CB sécurisé).

## À QUI S'ADRESSE LA FORMATION ?

- La formation s'adresse prioritairement aux cadres qui désirent entreprendre (cadres, cadres supérieurs, cadres dirigeants).
- Elle peut également être suivie par toute personne intéressée ou concernée par l'entrepreneuriat (étudiant, salarié, fonctionnaire, investisseur, conseiller en évolution professionnelle...).
- Avertissement : la formation ne s'adresse pas aux personnes désireuses d'auto entreprendre.
- La formation vous concerne si vous souhaitez :
  - Lancer une start-up ;
  - Racheter une TPE ;
  - Racheter une PME ;
  - Ou encore créer une entreprise en partant de zéro (créer une TPE).

# COMMENT SEREZ-VOUS ACCOMPAGNÉ ?

## DURANT LA FORMATION

- Notre équipe est disponible du lundi au vendredi par mail, téléphone, visio.
- Vous pouvez également venir nous rencontrer dans nos bureaux.

## APRÈS LA FORMATION

- Nous vous accompagnons gratuitement durant les 4 mois qui suivent la formation si vous souhaitez réfléchir à un projet ou en lancer un.
- Nous mettons notre expérience d'entrepreneurs à votre disposition.
- Notre objectif avec ce programme de formation est de vous aider à réussir votre premier projet entrepreneurial.

**Entreprendre permet d'avoir une vie exceptionnelle.**

**Tout commence par l'acquisition des bonnes compétences.**

**Mettez-vous à niveau sur ce sujet.**

**Donnez-vous la chance d'entreprendre.**

**Appelez-nous : 01.86.65.52.78**

**Ou demandez-nous de vous rappeler : [cliquez ici](#)**